

https://www.nlp-lauf.com

052-8029412

לא משנה באיזו נקודה את נמצאת
כל הטוב עוד לפנייך

לעוף - ליבנת רייפן

ברוכה הבאה למדריך **LUNA SALES POWER**
מדריך מיוחד לבעלות עסקים שמרגישות שהגיע הזמן למכור מתוך אמת, רכות וחיבור לעצמן - בלי להתכווץ ובלי לשכנע בכוח.

תסמונת הילדה הטובה

מה עוצר אותך באמת?

אולי את מרגישה שאת כל כך רוצה להיות בסדר, לא לדחוף, לא ללחוץ, לא להישמע כמו אנשי המכירות האלה שלימדו אותנו לפחד מהם. את רוצה שהלקוחה תרגיש בנוח, שתבחר לבד, שתבוא אלייך מתוך רצון ולא מתוך שכנוע.

אבל מאחורי ההתנגדות למכור מסתתרת תסמונת הילדה הטובה - זו שלמדה שאסור לה לבקש, שאם היא תלחץ קצת - היא תאבד אהבה.

הגיע הזמן לשנות את זה.

אם את פועלת מתוך שליחות אמיתית - דווקא כשאת לא מוכרת, את עלולה לעשות עוול
אם יש לך מה לתת - ואת לא נותנת, כי לא נעים לך - את עוצרת זרימה של שפע, של ריפוי, של שינוי

במודל לונה אנחנו מוכרות לא מתוך אגרסיביות - אלא מתוך נוכחות, אהבה ובהירות.

שלוש השיחות שמנהלות כל שיחת מכירה

בכל שיחת מכירה מתקיימות שלוש שיחות בו זמנית

השיחה שלך עם עצמך - "אולי אני לא מספיק טובה? אולי היא לא באמת צריכה אותי? אולי זה יקר לה?"

השיחה שלה עם עצמה - "אני רוצה שינוי... אבל אני מפחדת. אולי זה לא הזמן. אולי אני לא אצליח."

השיחה ביניכן - המקום שבו הפחדים של שתיכן נפגשים, אבל גם המקום שבו מתרחש הריפוי.

המוח שלנו נבהל מכל תנועה חדשה. הוא יעדיף להישאר במקום מוכר - גם אם הוא כואב. לכן כל שינוי (כולל השקעה בעצמך או החלטה להתקדם בתהליך) מפעיל פחדים: מהכישלון, מהצלחה, מהדחייה.

המכירה היא בעצם תהליך של עיבוד רגשי - גם לך, וגם לה. וכשאת נוכחת בו עם חמלה ובהירות - את מאפשרת לה לעבור דרכו בביטחון.

שלבי המכירה לפי מודל לונה

המקרבת - חיבור רגשי ונשמתי. לראות את הלקוחה, לא כ"ליד", אלא כנשמה שזקוקה למשהו שיש לך.

המבררת - לזהות את הכאב. להבין ממה היא סובלת, מה מפריע לה באמת, ואיך זה משפיע על חייה.

המתאימה - להסביר לה איך את יכולה לעזור. לספר את הסיפור שלך, את הדרך שלך, ולהראות לה למה את מבינה אותה באמת.

המובילה - לתת לה ביטחון. לענות לה על ההתנגדויות, לא ממקום של לחץ - אלא של הקשבה ואמונה.

הקוראת לפעולה - להזמין אותה להצטרף. לא להמתין שהיא תבקש אלא לעמוד מאחורי מה שיש לך ולפתוח לה את הדלת.

למכור מתוך רחם - אנרגיה נקבית בהובלה עסקית

הרחם יודעת לשהות - אבל גם לפעול. יודעת להחזיק מרחב - אבל גם להניע. כשאת מחוברת לרחם שלך - את לא צריכה לשכנע, כי האנרגיה שלך מדויקת.

אנחנו לא מוכרות כמו גברים. אנחנו לא "מסיימות שיחה בסגירה". אנחנו פותחות שיחה - בפתיחה. בלב פתוח. בקשר עמוק. וממנו - באה הבחירה.



מי אני ?

אני ליבנת רייפן, מטפלת תודעתית, נומרולוגית, ומאמנת מוסמכת ב-NLP.

אחרי עשרים שנה בעולם המכירות, ולאחר שניהלתי במשך חמש עשרה שנים אנשי מכירות לביצועי שיא - אני גאה להציג את הדבר שבאמת באתי לעשות כאן: לעזור לנשים לבנות עסק שמבוסס על מי שהן באמת. ולמכור - בלי להתכווץ, בלי לשחק משחקים, ובלי להתנצל.

אני משלבת את עולם התת-מודע עם עולם הניהול, השיווק והמכירות, ויוצרת תנועה עסקית עמוקה שמתחילה מבפנים - ומסתיימת בתוצאות בשטח.

המומחיות שלי היא לחבר אותך לעולם המכירות מתוך אנרגיה נקבית - לא דרך מאמץ, אלא דרך נוכחות. לא מתוך לחץ, אלא מתוך בהירות. אני מלמדת

נשים למכור מתוך הקול הפנימי שלהן, מתוך תודעה רכה שמובילה לתוצאות חזקות.

אני מזהה איפה האנרגיה שלך תקועה - רגשית, מנטלית או עסקית - ומשחררת אותה דרך כלים שמשלבים בין דיוק נומרולוגי, תודעה נשית, ניהול ממוקד ותקשורת שמוכרת מתוך חיבור ולא מתוך תבנית.

אני מזמינה אותך להצטרף אליי לשיחת התאמה לאימון LUNA - פגישה אישית, רגישה, אינטימית שבה נבין יחד:

מה עוצר אותך כרגע בעסק

איפה האנרגיה שלך זקוקה להכוונה

ואיך את יכולה להתחיל לנוע - מתוך עוצמה, רכות ודיוק.

ליבנת רייפן

מאמנת מכירות לנשים שהגיעו עם שליחות גדולה

רוצה לזהות מה באמת תוקע אותך בשיחה עם לקוחה?

מוזמנת לשיחת אבחון אישית (ללא עלות)

בה נזהה יחד את אתגר המכירה שלך - ונקבל בהירות על הצעד הבא שלך.

לתיאום פגישה לחצי כאן